

## PROGRAMMA CLASSE TERZA

### DIRITTO ECONOMIA

- I beni e diritti reali cose e beni giuridici, beni immobili - mobili - mobili registrati, i frutti, i diritti soggettivi sulle cose.
- Il diritto di proprietà e i suoi limiti: il diritto di proprietà, limiti al diritto di proprietà. I modi di acquisto e tutela della proprietà: acquisti a titolo originario e a titolo derivativo, la tutela della proprietà. Comproprietà e condominio: la comproprietà, il condominio negli edifici. I diritti reali su cosa altrui.
- I diritti reali minori, i diritti reali di godimento su cosa altrui, i diritti reali di garanzia su cosa altrui. Le situazioni possessorie: possesso e detenzione, gli effetti del possesso.
- Il rapporto obbligatorio. L'obbligazione e il diritto di credito: nozione ed elementi del rapporto obbligatorio, il vincolo giuridico. Le fonti dell'obbligazione.
- Vari tipi di obbligazioni: obbligazioni solidali e parziarie, obbligazioni divisibili e indivisibili, generiche e specifiche. Le obbligazioni pecuniarie: la particolare disciplina delle obbligazioni pecuniarie, il principio nominalistico.
- L'adempimento: l'adempimento dell'obbligazione, il soggetto che esegue la prestazione, il soggetto che riceve la prestazione, le modalità dell'adempimento, luogo e tempo dell'adempimento, la cooperazione del creditore nell'adempimento.
- I mezzi estintivi dell'obbligazione diversi dall'adempimento: i modi soddisfattori di estinzione, i modi non soddisfattori di estinzione.
- Il contratto. L'autonomia contrattuale: definizione e funzioni del contratto, il contratto come negozio giuridico, la libertà contrattuale e i suoi limiti.
- L'accordo e la conclusione del contratto: gli elementi del contratto, la conclusione del contratto, la determinazione del momento conclusivo del contratto.
- Causa, oggetto e forma del contratto: gli elementi del contratto, la conclusione del contratto, la determinazione del momento conclusivo del contratto.
- Gli elementi accidentali del contratto: gli elementi accidentali in generale, la condizione, il termine, il modo.
- La rappresentanza delle parti nel contratto: l'istituto della rappresentanza, rappresentanza volontaria e legale.
- Gli effetti del contratto: il principio di relatività dei contratti, i diversi tipi di effetti, gli effetti del contratto rispetto ai terzi, la cessazione degli effetti del contratto per volontà dei contraenti.
- La nullità del contratto: patologia del contratto, la nullità.
- L'annullabilità del contratto: le cause dell'annullabilità del contratto, le caratteristiche del contratto annullabile. I vizi della volontà: il consenso viziato, l'errore, la violenza morale, il dolo.

**CLASSE TERZA INDIRIZZO COMMERCIALE**  
**ANNO SCOLASTICO 2021/2022**  
**PROGRAMMA DETTAGLIATO DI LINGUA FRANCESE**

**Primo quadrimestre (settembre-gennaio)**

**Secondo quadrimestre (febbraio – maggio)**

**Unità 8- 9-10-11 del libro “Exploit: méthode de français”**

Conoscenze	Abilità	Competenze
<p><b><u>Grammaticali</u></b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• L'imparfait</li> <li>• Le comparatif</li> <li>• Le futur simple</li> <li>• Les pronoms démonstratifs</li> <li>• Les pronoms démonstratifs neutres</li> <li>• La forme interrrogative</li> <li>• L'inversion du sujet</li> <li>• Connaitre, vendre, recevoir</li> <li>• L'accord du participe passé avec avoir</li> <li>• Pronoms groupés</li> <li>• Le conditionnel</li> <li>• Plaire et rire</li> <li>• Pronoms possessifs</li> <li>• Participe présent et gérondif</li> </ul> <p><b><u>Lessicali</u></b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• La maison</li> <li>• Les animaux domestiques et de la ferme</li> <li>• Les vêtements et les accessoires</li> <li>• Les imprimés, matières, dimensions</li> <li>• Magasins</li> <li>• L'environnement</li> <li>• L'énergie</li> <li>• La pollution</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Décrire une maison ou un animal</li> <li>• Etablir le contacte avec un client</li> <li>• Dire ce qu'on veut acheter</li> <li>• Demander des renseignements ou des services</li> <li>• Exprimer un désir, un espoir, un souhait</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Compréhension des écrits A2</li> <li>• Production écrite A2</li> </ul>

**Secondo quadrimestre (febbraio – maggio)**

**Unità 12-13 del libro “Exploit: méthode de français”**

**E unità 3 del libro “France Investigation”**

<b>Conoscenze</b>	<b>Abilità</b>	<b>Competenze</b>
<p><b><u>Grammaticali</u></b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Le subjonctif</li><li>• L’hypothèse avec si</li><li>• Les connecteurs logiques</li></ul> <p><b><u>Lessicali</u></b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Le comportement</li><li>• Les rapports</li><li>• Les réclamations</li><li>• La justice</li><li>• Les taches ménagères</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Faire des reproches</li><li>• S’excuser et accepter des excuses</li><li>• Réclamer</li><li>• Solliciter l’aide</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Compréhension des écrits A2</li><li>• Production écrite A2</li></ul>
<p><b><u>Programma di indirizzo</u></b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Découvrir le pays</li><li>• Plein Nord</li><li>• Plein Sud</li><li>• Plein Est</li><li>• Plein Ouest</li><li>• L’outre-Mer</li><li>• Paris</li><li>• La République en Détail</li><li>• Destination UE</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Parler d’histoire</li><li>• Exprimer son appréciation</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Compréhension des écrits B1</li><li>• Production écrite B1</li></ul>



**CLASSE TERZA INDIRIZZO COMMERCIALE  
ANNO SCOLASTICO 2021/2022  
PROGRAMMA DETTAGLIATO DI LINGUA INGLESE**

**Primo quadrimestre (settembre-gennaio)**

**Secondo quadrimestre (febbraio – maggio)**

**Unità 12 – 13 - 14 del libro “GATEWAY TO SUCCESS ”, Unità 1- 2 « Written and Oral Communication « YOUR BUSINESS PARTNER »**

<b>Conoscenze</b>	<b>Abilità</b>	<b>Competenze</b>
<b><u>Grammaticali</u></b> Zero conditional First conditional Second conditional Relative clauses Passives	Parlare di situazioni possibili, probabili o improbabili nel futuro Saper parlare dei problemi fisici e di salute, dal dottore Parlare di situazioni immaginarie nel futuro	Raggiungere il livello linguistico tendente al B1(scritto e orale) Saper scrivere e-mail Saper scrivere lettere relative al business
<b><u>Lessicali</u></b> Parti del corpo Dispositivi elettronici Oggetti quotidiani	Saper dare avvertimenti e divieti Saper descrivere fotografie, fare confronti e creare un dialogo	Essere abili ad affrontare chiamate telefoniche e spiegare la situazione

**Secondo quadrimestre (febbraio – maggio)**

**Unità 1 - 2 - 3 del libro “YOUR BUSINESS PARTNER” (parte di “Business”) e**

**unità 1 -2 – 3 del libro “YOUR BUSINESS PARTNER” (parte di Geography)**

**E unità 3 del libro “France Investigation”**

<b>Conoscenze</b>	<b>Abilità</b>	<b>Competenze</b>
<p><b><u>Programma di indirizzo</u></b> <b>Business</b> Il processo di produzione, i fattori della produzione, il commercio, i canali di distribuzione, l’impatto della tecnologia digitale sul commercio, i 5 componenti della trasformazione digitale, costruire la green economy. Il contratto di vendita, import/export, il commercio visibile e invisibile, l’equilibrio del commercio e dei pagamenti, le restrizioni del commercio, le procedure dei clienti, gli Incoterms. Le imprese private e pubbliche, le partnership, le cooperative, le multinazionali, come cresce il commercio, il franchising, le startups, le imprese pubbliche in UK.</p> <p><b>Geography</b> Le isole britanniche, la terra e il suo clima, le città inglesi, il turismo in Inghilterra, Londra, gli Stati Uniti d’America, il clima, le 4 regioni principali. Il sistema di governo in UK, il parlamento inglese, la Corona, il governo, i partiti politici, il sistema di governo americano, i congressi, il potere esecutivo, i partiti politici.</p>	<p>Sapersi muovere nell’ambito del business, materia di indirizzo, conoscere i tipi di contratto, le imprese e le procedure dei pagamenti. Saper conoscere il territorio inglese e anglofono in generale, come è formato, chi vi abita, le istituzioni.</p>	<p>Esporre i concetti delle varie unità in maniera chiara e precisa, cercando di creare un dialogo non mnemonico, bensì strutturato a punti e poi sviluppato nell’articolazione (livello B1).</p>

## PROGRAMMAZIONE DIDATTICA CLASSE 3A/C ITALIANO

ANNO SCOLASTICO 2022-2023

### CONTENUTI SPECIFICI DEL PROGRAMMA

- **L'origine della letteratura in lingua volgare – Settembre/ Ottobre**  
Dal latino al volgare (elementi di storia della lingua)  
I primi testi in volgare italiano: il Placito capuano, l'Indovinello veronese  
La letteratura religiosa: il Cantico di Frate Sole  
La Scuola Siciliana: autori e caratteristiche principali  
Giacomo da Lentini – *Amor è uno disio che ven da core*  
I poeti siculo-toscani  
La poesia comica-realistica (Cecco Angiolieri)
- **Il Dolce Stil Novo – Ottobre**  
Tematiche, stile e panoramica storica-culturale  
Guido Guinizzelli:  
*Al cor gentile rempaira sempre amore*  
*Io vogl' del ver la mia donna laudare*  
Guido Cavalcanti:  
*Tu m'hai sì piena di dolor la mente*  
*Perch'i no spero di tornar giammai*  
*Voi che per li occhi mi passate'l core*
- **DANTE ALIGHIERI – Da Ottobre a inizio Gennaio**  
La vita, le opere e la poetica in generale  
- La Vita Nuova: Capitoli I-III;  
*Donne ch'avete intelletto d'amore*  
*Tanto gentile e tanto onesta pare*  
- Le Rime: Guido, *i' vorrei che tu e Lapo ed io*  
- La Divina Commedia: struttura dell'opera, stile, tematiche e personaggi principali  
Inferno I, III, V, VI, X, XXVI  
Purgatorio I, VI, XXX,  
Paradiso I, XXXIII

- **PETRARCA: vita e opere – Gennaio**
  - L'ascesa al monte Ventoso
  - L'accidia: malattia dello spirito
  - Il Canzoniere:
    - *Voi ch'ascoltate in rime sparse il suono,*
    - *Solo et pensoso i più deserti campi,*
    - *Erano i capei d'oro a l'aura sparsi*
    - *Pace non trovo, et non ò a far guerra*
  
- **I generi della prosa tra Duecento e Trecento – Gennaio, Febbraio**

Giovanni **Boccaccio**: vita e opere

  - Il *Decameron*: struttura, temi, personaggi, stile
  - Lettura del brano *La peste a Firenze*, introduzione alla I giornata Lettura integrale delle novelle:
    - *Lisabetta da Messina*
    - *Nastagio degli Onesti*
    - *Federigo degli Alberighi*
    - *Chichibio e la gru*
    - *Frate Cipolla*
  
- **L'Umanesimo e il Rinascimento: temi, stile, la questione della lingua - Febbraio**
  - Lorenzo de' Medici (cenni alla vita e alle opere), analisi del *Trionfo di Bacco e Arianna*
  
- **Niccolò Machiavelli: vita, opere e poetica - Marzo**
  - *Il Principe*: struttura, temi, stile. Lettura e analisi dei brani estratti:
    - Cap. XII, Le milizie mercenarie
    - Cap. XVIII, La volpe e il leone
    - Cap. XXV, Virtù contro fortuna
  - *Epistolario*, Lettera al Vettori
  
- **Ludovico Ariosto: vita e opere – Aprile, Maggio**
  - *L'Orlando Furioso*: struttura, temi, stile. Lettura e analisi di alcuni brani:
    - Proemio (I, 1-4)
    - Angelica e i suoi inseguitori (I, 5-22)
    - Angelica e Medoro (XIX, 23-26, 33-35)
    - La follia di Orlando (XXIII, 100-136)
  
- **Torquato Tasso: vita e opere - Maggio**
  - *Gerusalemme Liberata*: struttura, temi, stile. Lettura e analisi di alcuni brani:
    - La morte di Clorinda (XII, 52-70)

### SCRITTURA E LETTURA

- Tipologia A, B e C del nuovo Esame di Stato: introduzione alle varie tipologie,

lettura di alcuni esempi in classe e prove pratiche.

- Lettura individuale integrale del romanzo *Le città invisibili* di Italo Calvino

**APPROFONDIMENTI DI INDIRIZZO:**

- Viaggi e commerci: le vie dei mercanti e dei pellegrini
- Marco Polo, *Il Milione*: Le strade che partono da Cambaluc
- Luca Giannotti, *L'arte del camminare*



## PROGRAMMAZIONE DIDATTICA CLASSE 3A/C MATEMATICA

ANNO SCOLASTICO 2022-2023

### CONTENUTI SPECIFICI DEL PROGRAMMA

#### Ripasso dei sistemi lineari

#### Ripasso delle rette cartesiane

- La funzione lineare  $y = mx + q$ :
  - il grafico
  - i punti di intersezione con gli assi
  - il significato dei coefficienti  $m$  e  $q$
  - funzioni lineari a tratti
- L'equazione della retta nel piano cartesiano:
  - rette parallele agli assi cartesiani
  - rette passanti per l'origine
  - rette in posizione generica
  - forma esplicita ed implicita di una retta
  - appartenenza di un punto ad una retta
- Posizione reciproca di due rette nel piano cartesiano
- Come determinare l'equazione di una retta:
  - dato un punto e una condizione di parallelismo
  - dato un punto e una condizione di perpendicolarità
  - dati due punti
- Distanza tra due punti:
- Punto medio di un segmento
- Distanza punto-retta

#### Equazioni e Disequazioni

- Equazioni di secondo grado
- Disequazioni intere di primo e secondo grado
- Disequazioni di grado superiore al secondo
- Disequazioni fratte
- Sistemi di disequazioni
- Equazioni e disequazioni con valori assoluti
- Equazioni e disequazioni irrazionali

## **Funzioni**

- Funzioni e loro caratteristiche
- Funzioni iniettive, suriettive e biunivoche
- Funzione inversa
- Proprietà delle funzioni
- Funzioni composte
- Trasformazioni geometriche e grafici

## **Parabola**

- La parabola come luogo geometrico e la sua equazione
- I legami tra i coefficienti e il grafico della parabola
- Come determinare l'equazione di una parabola
  - Dati tre punti non allineati
  - Dati il vertice ed un punto
  - Dati il fuoco ed un punto
- La parabola e la retta dal punto di vista geometrico e analitico
  - calcolo dei punti di intersezione tra retta e parabola
  - misura della corda intercettata da una retta su una parabola

## **Circonferenza**

- Definizione di circonferenza come luogo geometrico
- L'equazione della circonferenza, dati centro e raggio
- L'equazione della circonferenza in forma normale: condizione di esistenza, formula per il calcolo del centro, formula per il calcolo del raggio
- L'equazione di una circonferenza
  - Dati il centro ed il raggio
  - Dati gli estremi del diametro
  - Dati il centro e un punto appartenente alla circonferenza
  - Dati tre punti non allineati
- Posizioni reciproche tra una retta e una circonferenza: punto di vista geometrico e analitico
  - calcolo dei punti di intersezione tra retta e circonferenza
  - caso particolare di intersezioni della circonferenza con gli assi

## **Funzioni goniometriche e trigonometria**

- Misura degli angoli
- Funzioni goniometriche
- Funzioni goniometriche e trasformazioni geometriche
- Relazioni fra funzioni le funzioni goniometriche
- Equazioni e disequazioni goniometriche
- Trigonometria



ANNO SCOLASTICO 2022/23

PROGRAMMA SCIENZE MOTORIE E SPORTIVE CLASSI TERZE

**Obiettivi generali:** consolidare una cultura motoria e sportiva quale abitudine permanente di vita che tuteli la salute e prevenga gli infortuni.

**Obiettivi specifici :**

- Padronanza del proprio corpo e autocontrollo
- Coordinazione schemi motori , equilibrio, orientamento
- Gioco: gioco sport e sport individuali
- Attività sportiva in ambiente naturale

**Contenuti**

- Affinamento e potenziamento delle capacità coordinative con particolare riguardo per la ricerca dell'equilibrio
- Attività per la conoscenza di metodiche di allenamento
- Attività che permettano di sperimentare la capacità di collaborazione attiva con l'insegnante e con il gruppo classe.
- Studio della tecnica e della struttura degli sport affrontati.

Primo soccorso: epistassi, distorsione, lussazione, fratture, ferite; trauma cranico, trauma di colonna; svenimento, stiramento, strappo, crampi, colpo di sole e colpo di calore.

La colonna vertebrale: curve fisiologiche e patologiche. Paramorfismi e dismorfismi della colonna vertebrale e degli arti inferiori. La postura corretta; come prevenire le patologie dovute a una scorretta postura.

Regolamento dei giochi di squadra: pallavolo, basket, calcetto, tennistavolo, badminton e atletica leggera.



## PROGRAMMAZIONE DIDATTICA CLASSE 3 A/c

### STORIA

ANNO SCOLASTICO 2022-2023

#### I QUADRIMESTRE

- **LA RINASCITA DEL BASSO MEDIOEVO**
  - La mentalità europea tra Alto e Basso Medioevo
  - Il risveglio delle campagne e le principali innovazioni in campo agricolo
  - La rinascita del commercio e l'urbanesimo
  
- **L'ETÀ DEI COMUNI**
  - L'origine dei comuni in Italia e in Europa
  - Le fasi di sviluppo e le tipologie del comune italiano: oligarchico e democratico
  - La nuova struttura urbana del comune
  
- **LE CROCIATE**
  - La Reconquista
  - Il bando della prima crociata
  - Prima, seconda, terza e quarta crociata
  
- **LA LOTTA TRA PAPATO E IMPERO**
  - La crisi del papato e la riforma laica e monastica della Chiesa
  - La lotta per le investiture: Enrico IV e il Concordato di Worms
  - Il programma di restaurazione imperiale di Federico I Barbarossa
  - Lo scontro tra Federico I e le città lombarde
  - Innocenzo III: la teocrazia papale (cenni)
  - Il progetto politico di Federico II: imperatore, re d'Italia e di Sicilia
  
- **LA CRISI DEL TRECENTO**
  - La crisi del Trecento: i fattori della crisi, aspetti e interpretazioni
  - La **peste** del 1348 e i suoi effetti
  - Caratteristiche del sistema economico dopo la crisi: i cambiamenti della proprietà signorile, le trasformazioni dell'agricoltura;
  - Le rivolte contadine (*Jacquerie*) e i tumulti cittadini

- **LA NASCITA DEGLI STATI NAZIONALI**
  - Il rafforzamento delle monarchie nazionali; in particolare di Francia e Inghilterra
  - Il papato avignonese e l'avventura di Cola di Rienzo
  - La Guerra dei Cent'anni
  - Le monarchie spagnole

## II QUADRIMESTRE

- **DAI COMUNI ALLE SIGNORIE**
  - La trasformazione del comune: Signorie e Principati
  - Il Ducato di Milano
  - Firenze: dalla Repubblica alla Signoria dei Medici
  - L'Italia meridionale fra Angioini e Aragonesi
- **UMANESIMO E RINASCIMENTO**
  - L'umanesimo: la centralità dell'uomo
  - Il progresso scientifico, artistico e tecnologico
  - Il Mecenatismo
- **LE SCOPERTE GEOGRAFICHE E GLI IMPERI COLONIALI**
  - Cristoforo Colombo e la scoperta dell'America
  - Nuove rotte commerciali e gli altri viaggi di esplorazione
  - Le civiltà precolombiane e la conquista da parte degli Europei dell'America
- **L'IMPERO DI CARLO V**
  - L'eredità: l'impero dove non tramonta mai il sole
  - Le Guerre d'Italia
- **LA RIFORMA PROTESTANTE E LA CONTRORIFORMA**
  - La riforma protestante di Lutero
  - La rottura di Lutero con la Chiesa di Roma e la Dieta di Worms
  - Lo scontro tra Carlo V e i cattolici: la Pace di Augusta
  - Enrico VIII e lo **scisma anglicano**
  - La controriforma cattolica e il concilio di Trento
- **LE GRANDI MONARCHIE NEL CINQUECENTO**
  - La Spagna di **Filippo II**: accentramento ed expansionismo
  - L'Inghilterra **Elisabettiana**: la politica religiosa, la modernizzazione, il conflitto con la Spagna
  - La **Francia**: le guerre di religione e l'Editto di Nantes
  - La guerra dei Trent'anni



**PROGRAMMA 3<sup>A</sup>/c**  
**TECNICHE DI COMUNICAZIONE**

**ANNO SCOLASTICO:** 2022/2023

**INDIRIZZO:** Servizi Commerciali

**MATERIA DI INSEGNAMENTO:** Tecniche di Comunicazione

**LIBRO DI TESTO ADOTTATO:** *Puntocom – Tecniche di comunicazione dei servizi commerciali. Volume A* (terza edizione) G. Colli, CLITT, 2022.

**LA DINAMICA DEL PROCESSO DI COMUNICAZIONE:**

**I fondamenti della comunicazione**

- Il concetto di comunicazione;
- Comunicazione e sopravvivenza;
- Caratteristiche del linguaggio verbale;
- Caratteristiche del linguaggio iconico e utilizzo nella pubblicità;
- Bisogni e comunicazione: la piramide di Maslow;
- I modelli di interazione umana: comunicazione interpersonale e comunicazione sociale.

**I modelli di spiegazione del processo comunicativo**

- Il modello classico: la comunicazione come trasmissione lineare di dati;
- Jakobson e gli elementi del linguaggio;
- Le funzioni della comunicazione secondo Jakobson;
- I limiti del modello di comunicazione lineare;
- Il modello di comunicazione interattivo o circolare.

**La semiotica e il processo di codifica e decodifica del messaggio**

- Significato, significante e referente;
- La complessità comunicativa dei codici;
- Il canale;
- Il destinatario e il feedback.

## **LA PRAGMATICA DELLA COMUNICAZIONE E IL LINGUAGGIO CORPOREO**

### **La pragmatica della comunicazione**

- Gli assiomi della comunicazione;
- Non si può non comunicare;
- Il livello della relazione;
- Relazioni simmetriche e complementari
- La risposta relazionale;
- La comunicazione verbale e non verbale.

### **Il linguaggio non verbale**

- I fondamenti del linguaggio non verbale;
- Emozioni, sentimenti e comunicazione non verbale;
- Le tre regole del linguaggio non verbale;
- La comunicazione paraverbale;
- La postura e il fenomeno del ricalco;
- La prossemica.

## **LA COMUNICAZIONE VERBALE**

### **Il linguaggio persuasivo**

- La retorica: logos, pathos ed ethos;
- Il linguaggio evocativo;
- Il potere suggestivo delle parole;
- Il linguaggio figurato e l'utilizzo delle figure retoriche nelle pubblicità.



## **TECNICHE PROFESSIONALI DEI SERVIZI COMMERCIALI**

**a.s. 2022-2023**

### **CLASSE TERZA** **INDIRIZZO: COMMERCIALE**

#### **MODULO A: LA GESTIONE DELL'IMPRESA**

- Unità 1 – Le operazioni aziendali
- Unità 2 – Il patrimonio dell'impresa
- Unità 3 – Il reddito dell'impresa

#### **MODULO B: IL SISTEMA INFORMATIVO AZIENDALE E LA CONTABILITÀ GENERALE**

- Unità 1 – Il sistema informativo aziendale e le rilevazioni aziendali
- Unità 2 – Il metodo della partita doppia
- Unità 3 – La nascita dell'impresa
- Unità 4 – Le operazioni di acquisto
- Unità 5 – Le operazioni di vendita
- Unità 6 – Altre operazioni di gestione

#### **MODULO C: IL BILANCIO D'ESERCIZIO**

- Unità 1 – Le operazioni di assestamento
- Unità 2 – La redazione del Bilancio d'esercizio
- Unità 3 – Le operazioni di riapertura dei conti

**Libro di testo adottato: TECNICHE PROFESSIONALI COMMERCIALI – RIFORMA IP –  
TRAMONTANA  
v.1**